

# 職務経歴書

2026年02月吉日

野中嘉勝

## ■経歴概要

フリーターを経て1998年より複数のネットビジネス立上げに携わる。2001年からはフリーランスとして個人事業のほか、企業経営や新規事業に参画。企画を起点に、媒体を問わずコンテンツの仕様設計から開発・立上げ・運営までを案件に応じて担当。



成果物責任を伴うプロジェクトへの参画も多数あり、業務を積み重ねる中で、140余の外部専門家とともに、広告制作、事業企画、コンテンツ制作、業務推進の4分野に業務特化する体制を構築。現在に至る。

## ■やってきたこと

経験とスキルのまとめ

### 主な経験業務

- 【広告制作】ブランディング、報道対応、広告代理店調整、CM・TV番組・キャンペーン企画、ネット集客施策
- 【事業企画】組織構築、採用・アサイン、業者選定、制度設計、計画の実施遂行、経営層への上程、業務改善支援
- 【情報設計】ウェブサイト・アプリ開発、SEO、SNS運用、動画制作、素材調達、権利関係調整、UIUX設計
- 【業務推進】PM、統括管理（計画策定、利害調整、要員管理、目標設定等）、DX関連、品質保証、チームビルディング

### 主なスキル

- 【言語関連】html、xhtml、CSS、CGI、JavaScript、PHP
- 【制作関連】Microsoft365 (Win)、Adobe Creative Cloud (Win)、Google Workspace、VSCode等

## ■職務詳細

### ③コンテンツ企画 広告制作／事業企画／情報設計／業務推進

広告制作からコンテンツ運営まで、外部専門家と連携し、一気通貫で成果創出を実現。

【期間】2000年01月～2025年09月

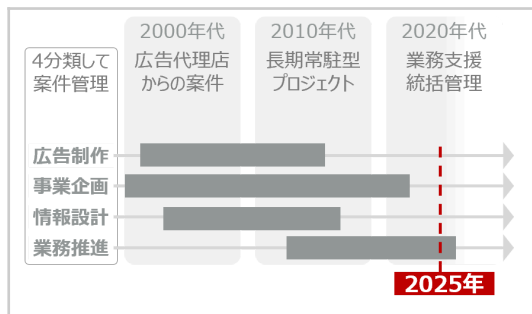
【雇用】フリーランス／経営参画

2001年より、大手広告代理店や制作会社の案件を起点に、ECサイトやコマーシャルサイト等のコンテンツ・アプリ等の制作を請け負う。プレゼンや成果物を評価されたのか、営業代行に加え、資料作成や社内コミュニケーション設計等も並行して実施。

2012年以降は長期常駐型のプロジェクトに参画し、大規模案件を中心にマネジメントスキルを磨く。戦略立案やチームビルディング、採用改善をはじめプロジェクト統括管理も担当。これらの経験をもとにコロナ禍の2021年に産官学連携による地方創生事業の一環で、DX研修のシラバス設計や中小企業の業務改善に参画。新卒採用や金策、補助金対応も業務として経験。

「ゼロイチ」を中心に様々な案件参加や現場経験が出来たと実感した2025年9月を以て、フリーランスとしての活動を終了させ、現在転職活動中。

〈現場経験の変遷〉



●フリーランス 直近実績

期間	内容	実績／経験 等
2024年09月～ 2025年09月	<p><b>証券トレードアプリの追加機能実装</b> 機能改善に伴う、要件定義・テスト計画</p> <p>● 定常運用を起点とした追加機能実装</p> <p>1) 追加機能の抽出・要件整理</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>追加機能・サービスの提案</li> <li>利用状況・要望のヒアリング</li> <li>要件定義および画面設計</li> </ul> <p>2) テスト計画策定および実行管理</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>テスト計画設計及び実施</li> <li>WBSによる工数・人員（コスト）・進捗管理</li> </ul> <p>3) 関連ドキュメントの更新・整備</p>	<p>●使用ソフト</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Microsoft 365</li> <li>SQL Server Management Studio</li> <li>Google Workspace</li> </ul> <p>●体制</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>PM：元請3名 <ul style="list-style-type: none"> <li>↳ディレクター：1次下請 8名</li> <li>↳開発：1次下請 社内開発チーム</li> <li>↳テスト：海外オフショア1社</li> </ul> </li> </ul>
2024年05月～ 2024年12月	<p><b>県立スタートアップ支援施設 開業推進PMO</b> 官民連携事業における施設開業準備</p> <p>●PFI事業における行政折衝・成果物提出</p> <p>1) 条例・実施方針に基づく提出資料の作成</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>開発向けドキュメント</li> </ul> <p>2) スマートビルディング要件の実装支援</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>基本構想に基づくKPI設定と運用設計</li> </ul> <p>3) プレスリリース関連</p>	<p>●主な実績</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>官民協議体の運用 <ul style="list-style-type: none"> <li>↳週次会、全体報告会</li> <li>↳成果物の体系管理（WBS）</li> </ul> </li> <li>プレスリリースの素材執筆</li> <li>マニュアル等運営資料の作成 <ul style="list-style-type: none"> <li>↳運営マニュアル／利用規約</li> <li>↳館内セキュリティ指針</li> </ul> </li> </ul>

●フリーランス 上記以降の主要実績（規模の大きなものや印象深いものを抜粋）

開始時期	内容	実績／経験 等
2025年02月	<b>新規サービスやアプリ等の企画立案</b>	小規模案件の企画提案・SNS活用助言等
2023年02月	<b>モバイル決済事業 加盟店活性化施策立案</b>	加盟店のアクティブ化推進・営業戦略
2021年10月	<b>国立大学 地方創生事業 客員研究員</b>	企業の業務改善、補助金対策等を支援
2020年11月	<b>BPOサービス会社 アジャイル事業立上げ</b>	VOCフィードバックサービスの営業推進
2020年01月	<b>データ解析会社 野球打撃練習用アプリ開発</b>	中高生チーム向け打撃指導アプリの開発
2018年05月	<b>病院開業コンサル会社 ウェブ制作事業統括</b>	事業売却に伴うCMSサービスの立て直し
2017年10月	<b>通信キャリア 対話型テレビリモコン開発</b>	テレビ対話による家電制御サービス企画
2017年01月	<b>アニメ制作会社 著名マンガIPビジネス企画</b>	なつかしの著名漫画の二次利用商品企画
2016年12月	<b>金融会社 企業／会員サイトリニューアル</b>	サイトリニューアルPJTを推進・全体統括
2015年08月	<b>タバコメーカー 加熱式たばこサンプリング</b>	キャンペーンの東京北部エリア統括担当
2012年09月	<b>大手小売 グループ共同販促プロジェクト</b>	オムニチャンネル販促企画の立案及び実行
2006年10月	<b>ハウスクリーニングFC本部 広報宣伝</b>	「おそうじのプロ」ブランド構築
2006年02月	<b>ゲームメーカー スポーツゲーム開発</b>	スポーツゲームの制作ディレクター
2003年01月	<b>店舗サービス企画会社 ビジネス推進</b>	ネットカフェ向けサービス企画立案
2001年01月	<b>システム開発会社 チャット事業新規立上げ</b>	チャットシステム開発とOEM提供

## ②自動車流通 中古車ネット買取買取事業の立上げ

ネットを通じてコンタクトセンターに集客し、全国拠点に送客する中古車マーケットプレイスの具現化に貢献。

【期間】2000年05月～2000年12月

【形態】正社員

期間	内容	実績／経験 等
2025年02月～ 2025年09月	ウェブサイトの立上げと広告施策の断続的実行 <b>●企画立案等</b> 1) (リアル/オンライン) イベント企画 2) GNSSを使ったアプリ開発 ・開発チーム組成支援 ・人流データSaaSの導入先紹介 3) 政治活動におけるデジタル広報支援 ・リスク低減策や発信ルールの取りまとめ	<b>●主な実績</b> ・イベント企画 ↳マンガIPのアプルーバル業務 ↳著名マンガIPの周年イベント企画 ↳大学の創立記念式典運営スキーム ・アプリ開発 ↳人流データ解析アプリUI企画 ↳木質発電と伐採請負事業企画

## ①ソフト開発 電子マネーシステムの導入営業

電子マネーの事業立上げに参画。導入先の確保と対応及びカード販売店・営業代理店の新規開拓、営業体制構築を担当。

【期間】1998年05月～2000年5月

【形態】正社員

期間	内容	実績／経験 等
1998年05月～ 2000年05月	電子マネー（前払式電子決済システム）の導入営業 <b>●新規開拓</b> 1) 決済システム導入店（ウェブサイト）の獲得 ・システム導入支援 ・営業協力代理店網の構築 2) プリペイドカード販売 3) 既存深耕（アップセル） <b>●バックオフィス確立</b> 1) 業務体制の構築 2) 後進の育成 3) ブランディング	<b>●主な実績</b> ・電子マネー事業の確立に貢献 ↳システム導入先累計300社 ↳営業代理店：総代理店2社 ↳見込リスト：累計3000件訪問 ・営業提案資料の制作体制確立 ・業務契約文案の体系的構築 ・後進の育成、指導

## ⑥家電量販店等 アルバイトを同時並行

工場期間従業員を経て家電量販店でのアルバイトを中心に、複数のアルバイトを同時並行。

【期間】1995年05月～1998年12月

【形態】アルバイト等

期間	内容	実績／経験 等
1995年05月～ 1998年12月	<b>●アルバイトの掛け持ち</b> 1) 測定器メーカー工場でのマザーボード検査工程 2) 自動車メーカー工場での製造ライン工程 3) 家電量販店でのデジタルカメラ/PHS実演販売 4) リース落ちOA機器のリユース事業の手伝い 5) 編集プロダクションでのアシスタント業務 6) 無人ATMの設置・接続確認作業	<b>●主な経験</b> ・はんだ溶接/脱着工程 ・オシロスコープ、検査治具取扱 ・インパクトレンチによる取付作業 ・中古OA機器の仕入れとメンテナンス ・量販店にてデジカメの実演販売 ・競馬予想やゲーム攻略本の記事作成

※資料内の挿絵は、自身の構成指示に基づき、Microsoft Copilot及びMicrosoft PowerPointを用いて作成しております